

# Curriculum Vitae FILIPPO ZAIO

## INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **FILIPPO ZAIO**  
Indirizzo **2, VIA XX SETTEMBRE, ALESSANDRIA, ITALIA**  
Telefono **( + 39 ) 347.5777337**  
E- mail **filippo.zaio@gmail.com**

Nazionalità Italiana  
Data di nascita 16/04/1977

## ESPERIENZE LAVORATIVE RILEVANTI

- Marzo 2003- attualmente **Ispettore commerciale addetto alla produzione presso le Assicurazioni Generali.**

Alle dipendenze della rete commerciale nazionale, il mio obiettivo è quello di favorire lo sviluppo della clientela potenziale ed effettiva. Le mansioni prevedono l'allocazione di tutti i prodotti assicurativi (rami vita, finanziario e danni) e la fidelizzazione della clientela. L'attenta analisi dei rischi, la tutela del patrimonio e dei risparmi del cliente costituiscono le basi imprescindibili del mio lavoro di vendita. Ricopro inoltre il ruolo di trainer per l'inserimento dei nuovi assunti all'interno della struttura commerciale.

- Aprile 2000- Maggio 2001 **Addetto stampa e responsabile relazioni esterne presso il Comune di Alessandria.**

Alle dirette dipendenze del Sindaco della città di Alessandria, mi sono occupato delle relazioni esterne del Comune di Alessandria. Il mio ruolo prevedeva la stesura e la divulgazione di comunicati stampa, l'organizzazione di conferenze stampa per la presentazione di eventi e manifestazioni del Comune.

## ALTRE ESPERIENZE LAVORATIVE

- Aprile 2002 **Consigliere di Circoscrizione, Comune di Alessandria.**
- Gennaio 2002-2003 **Collaboratore ricerca sponsor per la "Cupra Basket" serie A1 femminile ed Alessandria calcio.**
- Settembre 1999- Dicembre 2002 **Collaboratore presso la redazione sportiva di Radio Cosmo 101 e il "Nuovo Giornale" di Alessandria.**

## PRINCIPALI INTERESSI

Strategie d'investimento e di commercio, attività organizzative e gestionali delle aziende.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Maggio 2008 Corsi di strategia investimento presso la Direzione commerciale delle **Assicurazioni Generali**.
- Aprile 2005 Corsi di marketing e formazione presso la Direzione commerciale delle **Assicurazioni Generali**.
- Settembre 2002 - Maggio 2003 **Corso di specializzazione in Marketing R.P. e Comunicazioni d'impresa** presso l'Istituto Superiore di Comunicazione di Milano.
- Luglio - Settembre 2002 Corso di lingua inglese presso l'Emerald College di Dublino.
- Luglio 1998 Diploma di maturità classica conseguito presso il Liceo Classico "G.Plana".

## CONOSCENZA LINGUE STRANIERE

PRIMA LINGUA **ITALIANO**

ALTRE LINGUE

### INGLESE

- Capacità di lettura Buono
- Capacità di scrittura Buono
- Capacità di espressione orale Buono

### FRANCESE

- Capacità di lettura Buono
- Capacità di scrittura Discreto
- Capacità di espressione orale Discreto

## CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

- Attitudine ad instaurare rapidamente un rapporto di fiducia con il cliente
- Ottime capacità commerciali
- Spiccata capacità di negoziazione e di relazione con differenti interlocutori

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

- Capacità organizzativa nel coordinamento tecnico commerciale di nuovi venditori
- Spiccata attitudine alla razionalizzazione del tempo
- Capacità di lavorare in gruppo

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Conoscenza degli applicativi Microsoft e del Pacchetto Office, in modo particolare Word e Excel.